

Ricerca di partner per lo sviluppo della tecnologia/prodotto



Settore: Componentistica Automotive

Tipo di impresa: Grande impresa multinazionale



IL PROBLEMA DA RISOLVERE

Meccanotecnica Umbra Spa, azienda operante nel settore della produzione di tenute meccaniche, specializzata principalmente nel settore automotive, aveva ideato particolari guarnizioni per organi rotanti e aveva la necessità di identificare potenziali partner, nel settore dei sistemi di perforazione, per lo sviluppo e l'implementazione di tale soluzione. Il Cliente si è rivolto ad Erre Quadro perché in grado di individuare i player d'interesse sulla base dell'analisi della loro tecnologia e non solo grazie ai comuni canali commerciali.



LA SOLUZIONE ADOTTATA

Il Landscape tecnologico di Erre Quadro ha permesso di individuare potenziali partner per lo sviluppo del prodotto di Meccanotecnica Umbra, una particolare guarnizione di tenuta per organi rotanti. Grazie ad algoritmi di NLP applicati su database brevettuale, il software Innovation Reveal ha consentito di identificare i player del settore di applicazione scelto, quello dei sistemi di perforazione, specificando anche quali fossero i problemi tecnici affrontati da ciascuno e le relative soluzioni proposte. E' stato così possibile qualificare la lista dei potenziali partner individuando chi potesse essere maggiormente interessato allo sviluppo della soluzione del Cliente. Il nostro servizio si rivolge ad aziende che offrono prodotti con una forte componente tecnica e/o tecnologica.



I risultati misurabili:

- *Lista di oltre 300 potenziali partner, qualificati in base ai problemi tecnici affrontati, al livello di maturità tecnologica delle soluzioni da loro proposte e alla loro geolocalizzazione*
- *38 brevetti o domande di brevetto esemplificativi delle soluzioni tecnologiche dei player individuati clusterizzati in base ai problemi tecnici trattati*